



Asamblea Abierta  
Los plazos de pago en España  
26 de Junio de 2014

# ¿ Cómo influyen los plazos de pago en las empresas?

Reducen su liquidez

Encarecen su financiación

Le restan competitividad

Focalizan su atención fuera del negocio

Incrementan los precios de los productos que ofrece

○ BIEN??

Le permiten financiarse sin coste

Incrementan su capacidad de endeudamiento

Mejoran la gestión de su tesorería



# Los hechos en cifras clave

85 días

Plazo Medio de Pago AAPP

Plazo Medio de Pago entre empresas

111 días

68%

Empresas con contratos que exigen  
plazos de pago superiores al legal

# Más hechos: los plazos de los más grandes

**101 días**

Plazo Medio de Pago Sector Energía

Plazo Medio de Pago Sector Industria

**222 días**

**269 días**

Plazo Medio de Pago Sector Comercio y Servicios

Plazo Medio de Pago Sector Construcción

**291 días**

# La maraña legal: un viaje a ninguna parte

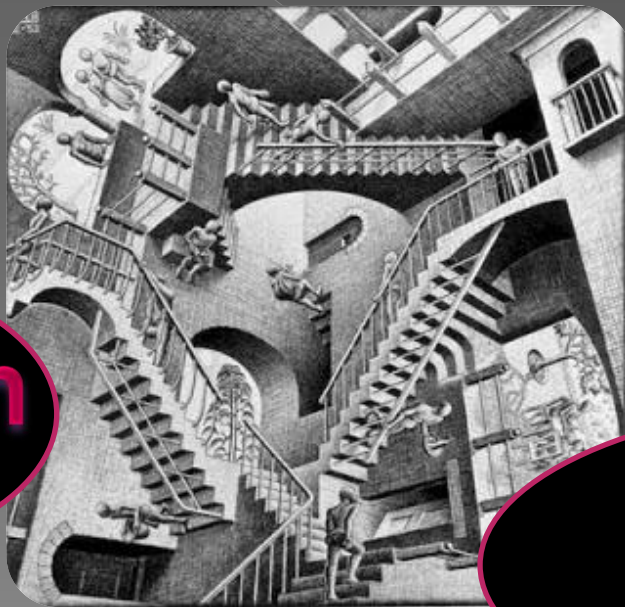
Ley 3/2004

Ley 15/2010 de  
Medidas Lucha  
contra Morosidad

RD 3/2013

TRLCSP

Lorcomin



Ley 4/2013 de  
Apoyo al  
Emprendedor



# Y más enredos legales-----

## Anteproyecto de Ley Financiación Empresarial

“Se podrán **ampliar los plazos máximos** de pago previstos en la Ley cuando el acreedor y deudor acuerden ceder el crédito o la deuda ante un tercero **siempre que ello reporte para el acreedor el cobro dentro del plazo máximo legalmente establecido**”

# Con estas consecuencias....

## ANTICIPO CONFIRMING: EJEMPLO TIPO

Importe Factura	100.000
Tipo de interés	6,50%
% Comisión	0,40%
Margen s/Ventas del proveedor antes confirming	6,00%



**OJO!!**

	Días Anticipados			
	60	120	180	240
Intereses	1.083	2.167	3.250	4.333
Comisiones	400	400	400	400
Total Coste proveedor	1.483	2.567	3.650	4.733
Importe a Cobrar proveedor	98.517	97.433	96.350	95.267
<b>TAE (intereses + comisión)</b>	9,381%	8,113%	7,720%	7,545%
Margen s/Ventas tras confirming	4,52%	3,43%	2,35%	1,27%
Pérdida Margen Proveedor	-25%	-43%	-61%	-79%

**Pero cualquier cosa puede empeorar....**



¿Y cómo saldrían los números si además tenemos en cuenta que nuestra factura de 100.000 euros incluye un 21% de IVA que tenemos que anticipar a Hacienda?



# Estos son los números....

<b>Facturación</b>	<b>82.645</b>
<b>Iva (21%)</b>	<b>17.355</b>
<b>Total Factura</b>	<b>100.000</b>
<b>Tipo de interés</b>	<b>6,50%</b>
<b>% Comisión</b>	<b>0,40%</b>
<b>Margen s/Ventas del proveedor antes confirming</b>	<b>6,00%</b>

	<b>Días Anticipados</b>			
	<b>60</b>	<b>120</b>	<b>180</b>	<b>240</b>
<b>Intereses</b>	<b>1.083</b>	<b>2.167</b>	<b>3.250</b>	<b>4.333</b>
<b>Comisiones</b>	<b>400</b>	<b>400</b>	<b>400</b>	<b>400</b>
<b>Total Coste proveedor</b>	<b>1.483</b>	<b>2.567</b>	<b>3.650</b>	<b>4.733</b>
<b>Importe a Cobrar proveedor</b>	<b>98.517</b>	<b>97.433</b>	<b>96.350</b>	<b>95.267</b>
<b>Coste Financiero Anticipo del IVA (1 mes)</b>	<b>93</b>	<b>93</b>	<b>93</b>	<b>93</b>
<b>TAE Confirming (intereses + comisión)</b>	<b>9,38%</b>	<b>8,11%</b>	<b>7,72%</b>	<b>7,54%</b>
<b>Margen s/Ventas tras confirming y anticipo IVA</b>	<b>4,09%</b>	<b>2,78%</b>	<b>1,47%</b>	<b>0,16%</b>
<b>Pérdida Margen Proveedor</b>	<b>-32%</b>	<b>-54%</b>	<b>-75%</b>	<b>-97%</b>

# Y como muestra, lean, a ver que entienden...

- La forma de pago para esta oferta será la habitual con nuestra sociedad. En los precios ya estarán incluidos los gastos financieros por descuento financiero desde la fecha efectiva del pago (60 días) y el plazo de vencimiento teórico de 240 días. Retención del 5% a un año.

**Y ante la duda, esta es la respuesta:**

“....el pago se realiza mediante confirmig a 60 días en su cuenta ; pero en sus precios deberá tener en cuenta el gasto financiero del adelanto de los 240 días que figurarían en el contrato hasta los 60 días reales del pago efectivo...”

(Sic, condiciones oferta de gran constructora)

**¿A quien va usted a creer?, ¿a mi, o a sus propios ojos? Groucho Marx**



# Y nueva (y surrealista) legislación

Modificación art. 216.4 del  
TRLCS

“La Administración deberá aprobar las certificaciones de obra o los documentos que acrediten la conformidad con lo dispuesto en el contrato de los bienes entregados o los servicios prestados dentro de los treinta días siguientes a la entrega efectiva de los bienes o prestación del servicio, **salvo acuerdo expreso en el contrato y en alguno de los documentos que rijan la licitación**”

# Acciones a favor del Régimen Sancionador



**7 Noviembre 2013**

II Cumbre Político Empresarial



**21 Febrero 2014**

Presentación Proposición de Ley en el Congreso



13 Mayo 2014

Debate Proposición de Ley



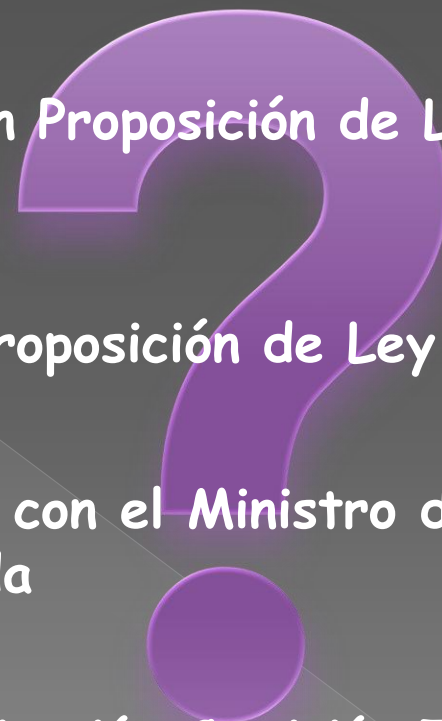
21 Mayo 2014

Reunión con el Ministro de Hacienda



18 Junio 2014

Constitución Comisión Técnica y primera reunión



# La Comisión Técnica

- ❖ **Integrantes:** Ministerio de Hacienda (Secretaria General y dos Subdirectores) y PMcM.
- ❖ **Objetivo:** Elaborar el documento de propuestas , aceptadas por el Ministerio, para reducir la morosidad entre empresas
- ❖ **Temas a tratar:**
  - Unificación y estructuración de la legislación en materia de morosidad
  - Mediación Extrajudicial
  - Observatorio de la Morosidad
  - Régimen Sancionador
- ❖ **Calendario reuniones:** Pendiente de definir
- ❖ **Plazo objetivo:** septiembre 2014
- ❖ **Comunicación:** estrategia conjunta Ministerio y PMcM



# Primera Reunión de la Comisión Técnica

❖ Revisión de la normativa en materia de morosidad para eliminar incongruencias:

- **Modificación art. 216.4 del TRLCSP**
- **Anteproyecto Ley Fomento Financiación Empresarial**
  - Gestiones paralelas en el Ministerio de Economía
- **Plazos pago Lorcomin según régimen general**
- ...

**NORMATIVA  
CONEXA Y SIN  
SALVEDADES**





# Primera Reunión de la Comisión Técnica (III)

## ❖ Mediación en conflictos

- Creación de un sistema prejudicial ágil y barato, que reduzca sustancialmente las acciones judiciales
- Las asociaciones actuarían como árbitros.
- Aprovechar la nueva redacción del Código de Comercio

## ❖ Observatorio de la Morosidad

- Dependiente del Ministerio de Hacienda
- Propuesta de colaboración por parte de la PMcM

# Primera Reunión de la Comisión Técnica (IV)

## ❖ Régimen Sancionador

- Medida de último recurso
- Se tomará en consideración el ejemplo francés y el vigente en la LORCOMIN
- ...



# Primera Reunión de la Comisión Técnica (V)

- ❖ **Operación extraordinaria del Plan de Pago a Proveedores**
  - **Con cargo al FLA**
  - **Importe: 3.000 millones de euros a pagar el 2 de julio**
  - **Prioridad de las facturas más antiguas**
  - **Cubierto esencialmente en Cataluña, Murcia y Valencia**



# Actuaciones a través de la Unión Europea

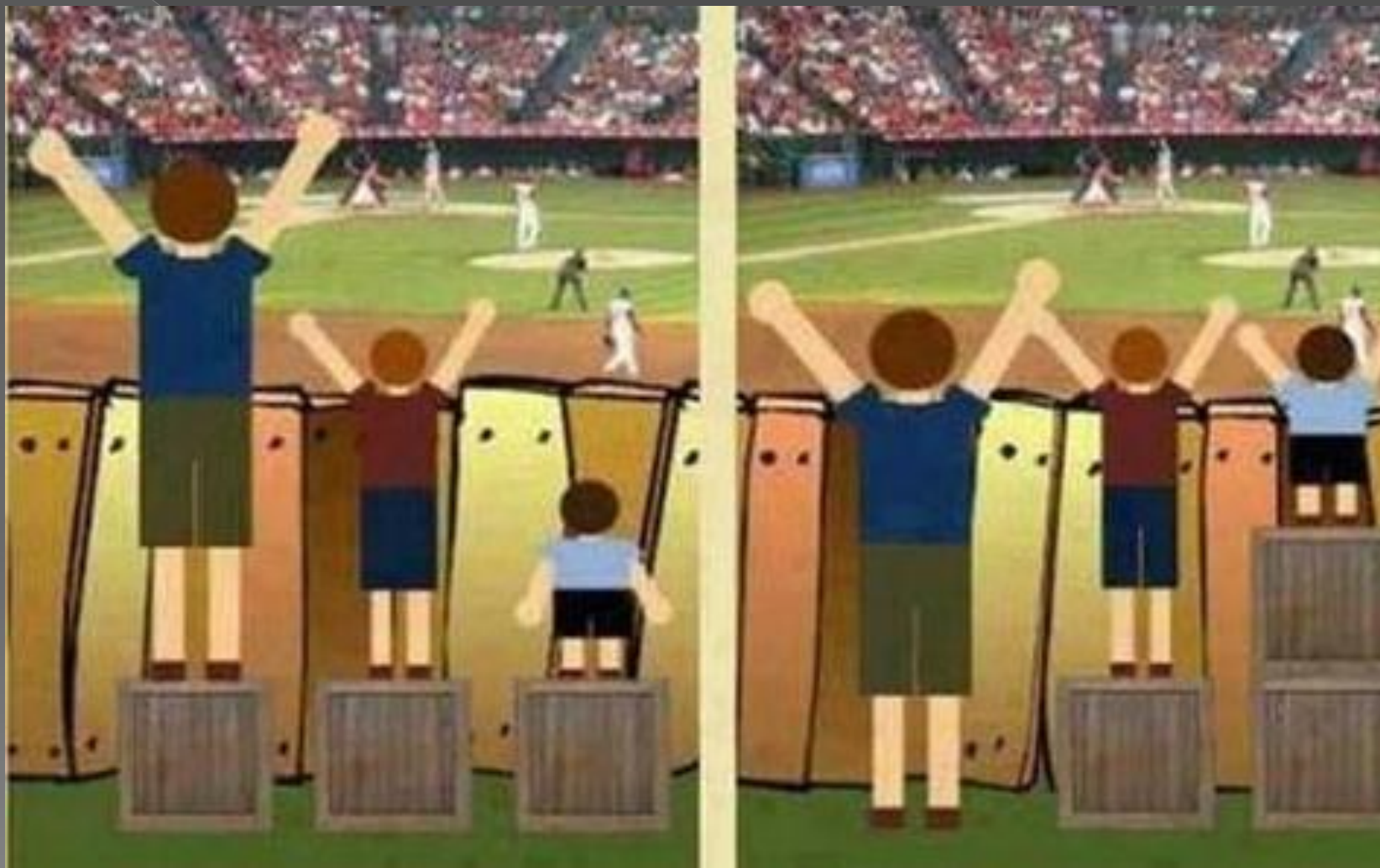
❖ Denuncia de las últimas novedades legislativas en materia de morosidad (Anteproyecto de Ley de Financiación Empresarial y modificación del art. 216.4 del TRLCSP)

❖ Próxima denuncia: solicitud de intereses de demora en los pagos realizados a través de los Planes de Pago a Proveedores.

❖ Reunión con el Director General de Empresa e Industria de la Comisión Europea



## Igualdad no significa Justicia



Igualdad

Justicia

**Gracias por su atención**

**COMPARTA SUS IDEAS CON  
NOSOTROS**